



C'est avec plaisir que L'Association des professeurs de Lignery (CSQ) vous offre, avec votre t-shirt, un sac aux couleurs de la prochaine ronde de négociation ayant pour thème :

**« En éducation, faut que ça change maintenant! ».**

Soucieux de son impact sur l'environnement, L'APL tente de choisir, dans la mesure du possible, des objets promotionnels durables et réutilisables. Ce sac, composé de coton 100 % naturel non blanchi provenant des États-Unis, a été fabriqué et imprimé au Québec.

Nous espérons que ce sac saura répondre à vos besoins. Nous vous invitons à l'utiliser tout au long de la Négo 2020 afin de maintenir la sensibilisation à l'urgence d'agir en éducation.

## L'évolution de la Négo 2020 vous interpelle?

Obtenez rapidement de l'information :

➔ sur le site de L'APL, en cliquant sur le bouton



Vous y trouverez toute l'information en lien avec la prochaine ronde de négociation.

- Info négo FSE (négo sectorielle);
- Info négo CSQ (négo intersectorielle);
- le cahier de la demande sectorielle;
- les actualités;
- les logos de la négo;
- les liens vers les médias sociaux;
  - Facebook FSE
  - Facebook CSQ
  - Facebook « Ed, fan des profs »

Vous y trouverez également le lien pour vous abonner à l'infolettre de L'APL. De cette façon, dès l'arrivée de nouvelles informations, vous en serez informé par courriel.

## Prenez soin de vos déléguées et délégués!

En période de négociation, les personnes déléguées sont plus sollicitées qu'à l'habitude! Au mois de janvier, le plan de mobilisation se mettra en oeuvre et tous les membres de L'APL pourront s'engager.

Le plan de mobilisation est structuré sous la thématique d'une partie de hockey, et on y retrouvera trois grandes étapes :

- l'échauffement (phase de déblayage);
- le match (phase d'intensification);
- la prolongation (phase finale).

Vos délégués et déléguées pourront bientôt vous indiquer de quelle façon se déploiera notre plan de mobilisation.

L'objectif d'un plan de mobilisation est de permettre à tous les membres de se mettre en mouvement, c'est ce qu'on appelle la phase d'échauffement.

## Y aura-t-il des moyens plus lourds?

Comme nous le mentionnions précédemment, nous sommes actuellement dans une phase d'échauffement. Selon l'évolution des échanges aux tables de négociation, nous verrons à intensifier les moyens d'action le moment venu.

Dans le contexte actuel, il est capital que toutes et tous adhèrent au plan de mobilisation et s'impliquent concrètement dans l'action car :

## EN ÉDUCATION, FAUT QUE ÇA CHANGE MAINTENANT!

**La force et l'intérêt d'une mobilisation repose davantage sur l'implication du plus grand nombre de personnes que sur les moyens de pression choisis.**

